



Plantillas para revivir oportunidades de venta

Plantilla 1:

¡Hola!

Este email va a ser muy corto. Cortísimo.

Solo te escribo para comunicarte la mejor oferta que hemos hecho

nunca: **(Aquí va tu descuento y hasta cuando estará dicha promo)**

Así de sencillo.

Si alguna vez has pensado en usar **(tu producto)**, esta es la mejor ocasión. Si pruebas **(tu producto)** y si te gusta, te ahorras un **(aquí va tu descuento y hasta cuando estará dicha promo)**

Regístrate aquí >> **(enlace de la promoción)**

Tu Firma

Plantilla 2:

Hola *|NOMBRE|*!

Te escribo personalmente porque tengo algo que creo que te va a interesar mucho...

Como sabes el año pasado nos fusionamos con efficacy y ahora tenemos 2

productos:

Efficacy CRM para pequeños equipos y especialmente enfocado a las ventas. Es un CRM versátil y útil. Seguimos invirtiendo para mejorarlo día a día, pero siempre con la filosofía de mantenerlo sencillo.

Efficacy CRM para grandes empresas: por si necesitas algo más sofisticado, como integración de todos los departamentos de la empresa, facturación, gestor de proyectos, tickets de soporte, flujos de trabajo automatizados, o incluso desarrollos

concretos.

Dicho esto, mi pregunta es: ¿Te gustaría que te hiciera un TOUR GRATIS por efficy?

El tour son sólo 15 minutos, compartiendo la pantalla, y personalizado a tu empresa para que al terminar sepas si te sirve o no.

[¡Sí, quiero un tour gratis por efficy!](#)

O si lo prefieres tan sólo respóndeme este email.

¡Estoy seguro que te va a encantar!

Un saludo,
Alfredo Nicolás
Equipo efficy

Plantilla 3:

Hola (nombre),

Veo que nos acompañaste a al CRM Day,

Duda, ¿agendaste un tour para conocer efficy?

Ya me dices,

Firma

Plantilla 4:

¡Hey (nombre)!

¿Aún estás buscando un CRM?

Ya me dices,

Firma

5 ejemplos de plantillas de email en frío

1.- Plantilla que usamos en efficy

¡Hola Jorge!

¿Qué tal? Te lo cuento muy rápido que sé que recibes un montón de emails.

Soy Tomás Santoro de efficy, no estoy seguro si me tienes fichado jeje, yo a ti sí porque conozco tu empresa **WebsLowCost**, y el otro día vi que estabais buscando comerciales en Infojobs. Por darte más datos sobre mí, en los últimos 10 años he montado 3 empresas y ahora estoy al 100% en efficy.

Te escribo porque con efficy ayudamos a "agencias de marketing online" como la tuya, a que vuestros comerciales pueden hacer el **seguimiento de todas sus potenciales ventas** por utilizar un CRM. Soy consciente de que la primera solución es el Excel, pero como a mi me pasó en una de mis empresas, Bocetos.com, se acaba haciendo inmanejable y cada vez va a peor.

Si es posible (y por supuesto sin ningún tipo de compromiso) me encantaría si me puedes responder sólo una cosa:

¿Utilizáis Excel para hacer el seguimiento de vuestras potenciales ventas?

¡Un saludo!

Tomí

PD: ¿Fuiste al final a comer a Marieta? ¿Te gustó? Si te ape, un viernes comemos con unos GTs! :)

Tomás Santoro, equipo de efficy

Plantillas de email comercial cuando ya tienes el contacto de la organización

2.- Versión 1

Ey [nombre],

Espero te encuentres bien mientras lees este email!

Te escribo porque [explica cómo has conseguido sus datos de contacto y cómo le has encontrado: hablando con un colega, viendo su empresa online, etc...].

[Nombre de tu empresa] tiene una nueva plataforma que podría ayudar a (tu equipo en) [nombre de su empresa]. Sabías que [pone en valor tu producto] y es más, esto podemos hacer por ti:

- Beneficio o característica 1
- Beneficio o característica 2
- Beneficio o característica 3 (opcional)

¿Estarías disponible para una llamada rápida [incluir hora y fecha]?

Sin compromiso, claro está!

Quedo a la espera, saludos!

Firma

3.- Versión 2

[Nombre], ¿qué tal?

Te escribo porque [explica cómo has conseguido sus datos de contacto y cómo le has encontrado: hablando con un colega, viendo su empresa online, etc...].

[Nombre de tu empresa] tiene una nueva plataforma que podría ayudar a [tu equipo en] [nombre de su empresa].

Sé que [tu producto] ayudaría a [nombre de su empresa] [pone en valor tu

producto]. ¿Estarías disponible para una llamada rápida [incluir hora y fecha]?

Quedo a la espera, saludos!

Firma

Plantillas de email comercial pidiendo que nos refieran a alguien de la organización

4.- Referido versión 1

Hola [nombre],

Mi nombre es [nombre] y dirijo los esfuerzos de desarrollo de negocios con [mi empresa]. Recientemente hemos lanzado una nueva plataforma que [una frase del pitch de ventas]

Espero no extralimitarme. He visto tu perfil en [red social] y considero que eres la persona adecuada para hablar sobre este tema ... o al menos la que me puede apuntar en la dirección correcta :)

Me gustaría hablar con alguien en [nombre de la compañía] quién sea el responsable para [pone en valor algo relevante de tu producto].

Si eres tú, ¿te parece si hablamos 15 minutos en [fecha y hora] para discutir cómo [tu compañía] podría ayudar específicamente a tu negocio?

Ahora bien, si no es así, ¿podrías ponerme en contacto con la persona adecuada?

Sin compromiso, faltaría más!

¡Gracias!

Firma

5.- Referido versión 2

Hola [nombre],

No te quitaré mucho tiempo,

¿Podrías por favor ponerme en contacto con la persona encargada de [algo relevante tu producto]?

No tardaremos más de 15 minutos, ¡lo prometo!

¡Gracias por tu tiempo!

Firma

¿Te han gustado las plantillas? Antes de irte...

Prueba efficy GRATIS ahora

¡A por más ventas!

[Clic para probar efficy Gratis](#)